

THELEMA
Coaching para Advogados



Workshops

Temas Importantes para Escritórios de Advocacia



www.thelemacoaching.com.br

Proposta

Contratar treinamentos personalizados para um escritório é, muitas vezes, a escolha perfeita para advogados ocupados.

Pensando nisso, a Thelema Coaching desenvolveu uma série de workshops que podem ser personalizados para tratar de questões específicas da sua banca.

Ao trazer um programa desse tipo para a sua organização é possível destiná-lo ao número de pessoas que entender necessário, assim como para diferentes áreas.

Cada workshop dura aproximadamente um período do dia e é conduzido pela equipe de coaches da Thelema, elevando a visão estratégica e aumentando o nível de compreensão dos participantes para lidar com os desafios que o seu escritório enfrenta.

Com anos de experiência e trabalho em inúmeras bancas, as coaches perceberam que este tipo de treinamento pode trazer resultados altamente eficazes, dando um salto expressivo no comportamento e performance dos profissionais da sua organização.

1. Por que advogados não sabem captar clientes?

As respostas mais ouvidas são:

“Não aprendi esta competência na Faculdade.”

“Não tenho jeito para vender.”

“Não tenho tempo para isso.”

“Não é minha função.”

“Não sei por onde começar.”

“Não quero infringir o Código de Ética da OAB.”

“Não é trabalho de advogado.”

Ao longo dos nossos anos de trabalho, temos visto a dificuldade dos advogados em captar clientes.

Muitos não se consideram vendedores naturais, mas através de um treinamento para reconhecer suas habilidades únicas, aumentar sua experiência e foco, com a ajuda de coaches que entendem da profissão do advogado, podem vir a se tornar.

Dessa forma, desenvolvemos um workshop prático, dinâmico, rico em conteúdo e com muita interação, abordando cada uma das afirmações anteriores, com o intuito de que ao término do evento os participantes saiam aptos a captá-los.

2. Relacionamento e Fidelização do Cliente

Se para você se relacionar bem e fidelizar seu cliente é apenas questão de:

- Atender e retornar os seus telefonemas;
- Participar de reuniões ou visitá-lo, quando solicitado;
- Enviar-lhe relatórios ou informações mediante demanda;
- Produzir um trabalho de qualidade.

Certamente este workshop foi criado pensando em você.

Com várias dinâmicas em grupo e técnicas de coaching o advogado irá aprender:

- A reter seus clientes ativos e antigos e gerar novos negócios para o escritório, mediante o desenvolvimento de vínculos verdadeiros, sólidos e duradouros;
- A escutar seus clientes com atenção e propor melhorias e soluções frutos de suas ideias e opiniões;
- A importância de conhecer profundamente os cliente e seus negócios, a fim de agregar mais valor para eles;
- A antecipar-se às necessidades, dores e preocupações dos clientes;
- A comunicar-se melhor e mais efetivamente com os seus clientes;

3. Falar, tratar, vestir e agir como um advogado: requisitos básicos de comportamento dentro de um grande escritório de advocacia.

Em uma época de crise como a que estamos vivendo e dentro de um mercado concorrido como o Jurídico, algumas atitudes, comportamentos e posturas podem fazer toda a diferença entre o advogado medíocre e o bem sucedido.

Em razão disso, projetar uma imagem vencedora, fazer seu marketing pessoal são diferenciais importantes na carreira de um profissional de sucesso.

E não se pode esquecer também que a primeira impressão é a que fica.

Pensando nisso, a Thelema criou um workshop dinâmico, leve e com inúmeras dicas, inteiramente voltado para a construção de uma identidade profissional sólida e respeitável.

4. Perca o medo de falar em público e fazer apresentações

Quer aprender a:

- Falar adequadamente e sem inibições?
- Fazer apresentações “matadoras”?
- Saber falar para qualquer público?
- Estruturar e expressar ideias com convicção, clareza e conteúdo?
- Controlar a ansiedade?
- Eliminar vícios de linguagem?

Se sim, este workshop resolverá os seus problemas!

Em uma apresentação divertida, intercalada com várias dinâmicas em grupo e ensaios dramáticos, serão disponibilizadas as principais dicas sobre como falar bem em conversas e apresentações, como também, fornecidas técnicas para que os participantes explorem suas características e desenvolvam o seu próprio estilo de se apresentar em público.

5. Você está muito ocupado para assistir a este workshop?

Se a sua resposta foi afirmativa fique tranquilo, pois nós da Thelema temos o remédio certo para acabar com essa superocupação.

Desenvolvemos um workshop específico para tratar deste assunto, no qual usamos ferramentas de coaching, técnicas de gestão de tempo e um conteúdo divertido e atualizado, voltado para a ação, abordando os seguintes aspectos:

- Controle seu dia ao desenvolver um planejamento eficaz;
- Dê atenção para as prioridades e trabalhe mais produtivamente;
- Gerencie sua alta carga de demanda com menos estresse;
- Administre as interrupções e desperdiçadores de tempo que minam sua produtividade;
- Supere a procrastinação;
- Delegue, comunique-se e use o pessoal de apoio de modo mais efetivo;
- Gerencie o excesso de informações, em especial, o volume de e-mails recebidos;
- Elabore um plano de ação pessoal que permita desenvolver habilidades de gerenciamento de tempo.

6. Como motivar os advogados para o aumento de performance e produtividade no seu escritório?

Você gostaria de:

- Criar um ambiente em que todos os colaboradores interajam e trabalhem em prol de um objetivo comum?
- Ter equipes que cumpram os prazos, trabalham com entusiasmo e energia e se sintam extremamente comprometidas e engajadas?
- Transformar os seus gestores em líderes inspiracionais ?
- Criar times vencedores?

Caso tenha respondido afirmativamente a qualquer uma dessas prévias questões, nós trazemos a solução!

Este workshop foi desenhado pensando nas estratégias e alternativas que o Escritório necessita desenvolver, a fim de formar um ambiente estimulante ao seu pessoal, com equipes de alta performance e constantemente desafiadas.

7. Advocacia e Inovação: Desenvolva o seu potencial para fazer a diferença.

- Você está insatisfeito com a sua performance e resultados no trabalho?
- Você não se sente extremamente comprometido e engajado?
- Você quer trazer soluções inovadoras e estratégicas para o seu escritório?

Se sua resposta foi sim para qualquer uma destas questões, então o nosso workshop foi elaborado para você.

Nele você aprenderá, entre outros benefícios:

- Propósito do Trabalho;
- Tipos de Motivação;
- Explorar o poder da autonomia, criatividade, relacionamento, competência na motivação interna, a fim de trazer mais inovação.

Em um workshop prático, dinâmico, rico em conteúdo e com muita interação dos participantes, nós da Thelema vamos tratar de cada um dos temas acima elencados, a fim de que os participantes, ao término do evento, estejam dotados de um instrumental pessoal para alcançar um novo patamar de motivação e inovação no lado profissional.

Sócias

- **Ana Barros** é *coach* certificada pela SBC, com domínio das ferramentas de análise de perfil comportamental e de liderança *Alpha* e *Six Seconds*. É também mediadora, com curso de capacitação pelo IASP e palestrante;
- Foi executiva jurídica com mais de 25 anos de atuação em empresas;
- Em função da vivência na área legal e da expertise como coaches, as sócias desenvolveram uma metodologia própria para Escritórios de Advocacia.

Sócias

- **Maria Olívia Machado** é *coach*, certificada pela SBC, com domínio das ferramentas de análise de perfil comportamental e de liderança *Alpha* e *Six Seconds*. É também mediadora, com curso de capacitação pelo IASP; e
- Mestre em Direito Internacional, com livro publicado sobre o tema, atuou na área da advocacia empresarial. Palestrante para o meio jurídico sobre temas de *Coaching* relacionados a esta área.

OBRIGADA

🏠 THELEMA COACHING PARA ADVOGADOS

ANA BARROS | 📞 11 9 7027-2177

✉️ anabarros@thelemacoaching.com.br

MARIA OLÍVIA MACHADO | 📞 11 9 7028-4778

✉️ oliviamachado@thelemacoaching.com.br